



# SmartCamp Sweden



# Biografier

## ALMI INVEST

Johan Englund  
Investment manager Almi Invest

Johan Englund har över 20 års erfarenhet från att bygga upp och utveckla idéer och organisationer inom sektorerna ICT/TIME och Cleantech. Med en bakgrund som entreprenör, VD och riskkapitalist har han lett tre nystarter i traditionell media, online-media och underhållning. Johan Englund har lång erfarenhet av såväl nystartade som stora företag och av riskkapital.

Tidigare har Johan Englund jobbat som affärsängel och som konsult åt flera av de ledande nordiska riskkapitalbolagen. Han har också suttit i nomineringskommittén för två stora börsnoterade svenska bolag.

Mikael Karlsson  
Fund manager Almi Invest

Mikael Karlsson har varit verksam på den nordiska riskkapitalmarknaden i över 10 år, både hos privata och offentliga aktörer. Innan ALMI Invest var han Senior Investment Manager på Innovationsbron, med fokus på investeringar i mycket tidiga faser. Dessförinnan var han VD för Rendera, en regional såddinvesterare ägd av Innovationsbron, som han etablerade 2004. Tidigare erfarenheter av riskkapitalmarknaden inkluderar 5 år på Slottsbacken Venture Capital, en nordisk fond med inriktning att investera i teknikbaserade bolag i tidig expansionsfas.

Mikael Karlsson har varit delaktig i och genomfört en mängd transaktioner, såväl investeringar som avyttringar och varit engagerad i ett 20-tal styrelser. Innan Mikael Karlsson tog steget in i investerarrollen arbetade han med marknad och försäljning inom mjukvaruindustrin. Mikael Karlsson har både civilekonom- och elektroingenjörsexamen från Linköpings Universitet.

## Battani AB

Michael Lembke

Michael Lembke arbetar idag som IT-strateg, i egen regi, med fokus på internetbaserad tjänsteutveckling. 1995 grundade han IT-konsultföretaget Reston AB som specialiserade sig på att bygga intranätlösningar åt större svenska företag. 1999 sålde han företaget till ett börsnoterat bolag i Finland. 2001 lämnade Michael Lembke Reston, då med 85 anställda i Sverige. Michael Lembke har även erfarenhet från att ha arbetat med mjukvaruutveckling i USA på General Electric Aerospace, MITRE Corporation, och Lotus Development Corporation. Michael Lembke är även medlem i STING.

Michael Lembke har en B.S. i Mathematics och Computer Science från Clarksson University i USA.

## CLOUDMORE

Michael Wicander  
Medgrundare och VD Cloudmore

Michael Wicander är medgrundare och VD på Cloudmore, som är en ledande molntjänstedistributör med närvaro i Sverige, Finland, Norge och Irland. Cloudmore erbjuder tjänsteleverantörer och mjukvarutillverkare möjlighet att sälja och marknadsföra sina tjänster genom en bred återförsäljarkanal.

Michael Wicander grundade och drev gasellen Nitma, en outsourcingpartner för små och medelstora företag, innan han var med och grundade Cloudmore. Han har startat och drivit ytterligare ett flertal bolag och är en hängiven entreprenör med ett djupt engagemang i ungt företagande och agerar mentor för unga entreprenörer. Under åren har Michael Wicander tillskansat sig en djup kunskap om den framväxande globala molntjänsteindustrin.

# Biografier

## CREANDUM

ENTREPRENEURS BEHIND ENTREPRENEURS

Staffan Helgesson  
General Partner Creandum

Staffan Helgesson har lång erfarenhet av riskkapital samt en stor internationell erfarenhet inom företagsledning från McKinsey & Company, Procter & Gamble och IKEA i Europa, USA och Asien. Staffan Helgesson var med och grundade och drev som Managin Partner Startupfactory. Han har en examen inom Managerial Economics från Lunds universitet och är också en Kauffman Fellow.

Staffan Helgesson sitter i styrelsen för Edgeware, Norstel och Xtract och är styrelseordförande för Nordic Venture Network.

## EQVITEC

PARTNERS

Hadar Cars  
Partner Eqvitec

Hadar Cars har över nio års erfarenhet som riskkapitalist inom ICT. Innan han gav sig in i riskkapitalbranschen var han bland annat med och grundade Orange i Sverige, var VD för CellPoint Systems AB, samt arbetade 9 år på Ericsson där han bland annat spenderade 4,5 år i Japan som General Manager för Ericssons Fixed Network Systems Division.

Hadar Cars har en civilingenjörsexamen från KTH och en MBA från INSEAD.

## GridManager

Mogens Birkelund  
CEO GridManager

Mogens Birkelund har över 20 års erfarenhet av produktutveckling och projektledning. GridManager, vars verksamhet fokuserar på internationalisering och export, är det tredje företag Mogens Birkelund startar. Mogens Birkelund har bland annat jobbat på DEIF i Danmark där han var produktchef under ett och ett halvt år. Han har också startat Aeromark i Storbritannien där han förutom grundare var CTO under åtta år samt startat och lett ComWare i Danmark som CEO under 10 år.

## kthchalmerscapital

Joachim Karlsson  
KTH Chalmers Capital

Joachim Karlsson är partner hos riskkapitalbolaget KTH Chalmers Capital. Han har över 15 års erfarenhet som entreprenör och CEO, primärt inom IT-sektorn. Som grundare och CEO på Focal Point ledde han företagets börsintroduktion och USA-expansion. Focal Point köptes upp av Telelogic 2005 och växte då med 70 procent per år, med vinstmarginaler på över 20 procent.

Joachim Karlsson var också Executive Vice President inom den största och mest lönsamma organisationen inom Telelogic. Idag sitter han i styrelserna för op5, Proxio, Mips Helmet och Efield. Han har också suttit i styrelserna för ZealCore, Apica, XP Tools och Mjärdevi Business Incubator.

Joachim Karlsson har en Fil. Mag. och en Fil. Dr. i datavetenskap från Linköping universitet.

# Biografier



Göran Felldin  
Marknadschef Linköpings universitet

Göran Felldin var 1983 med och grundade ERP-företaget Intentia AB och var med och ledde företaget från 4 till 3500 anställda som Senior Business Developer, Product Director och HR Director. Under slutet av 90-talet startade Göran Felldin Intentia både i Indien och i Kina. Göran Felldin lämnade företaget 2002 och ledde ytterligare tre framgångsrika bolag innan han 2004 blev rekryterad till Linköpings universitet.

På Linköpings universitet är Göran Felldin marknadschef med ansvar för kommersialisering, forskningsfinansiering och varumärkesarbete. Han sitter i flera styrelser och är mycket engagerad i entreprenörskap och i att stödja innovativa idéer och unga företag i kommersialiseringsprocessen. Göran Felldin har en examen i industriell ekonomi.



Henrik von Schoultz  
Co-founder of MoSync AB

Henrik is an experienced CEO with marketing and executive positions at technology market leaders. He holds a MSc from the Royal Institute of Technology and has participated in the CIP Programme at Stockholm School of Economics and "Management for Growing Companies" at Stanford University. Henrik has dedicated his life to bring new disruptive technology and business practise to the market. Henrik loves the first four years from Idea to real customer.

## NZ: Northzone Ventures

Lea Bajc  
Northzone Ventures

Lea Bajc jobbar sedan 2007 på riskkapitalbolaget Northzone Ventures. Hon kommer närmast från en egen verksamhet som rådgivare inom venture capital och private equity i London.

Tidigare har Lea Bajc jobbat på McKinsey, Morgan Stanley samt L'Oreal. Hon har också studerat vid Harvard Business School, HEC i Paris och på Handels i Stockholm. Lea Bajc är medlem i nätverket Kauffman Fellows.



## Biografier



Anders Hardebring  
Affärsutvecklingschef Oxyfi AB

Anders Hardebring är konsult inom management, försäljning och affärsutveckling, primärt för bolag inom IT och telekom. Dessutom investerar han i mindre bolag. För närvarande arbetar Anders Hardebring som affärsutvecklingschef med fokus på affärsutveckling och försäljning på Oxyfi AB som erbjuder internetlösningar ombord på tåg och bussar.

Han har varit starkt drivande och delaktig som VD och försäljningschef på två företag inom telekombranschen, där båda företagen har utvecklats från startups till globala marknadsledare. Båda företagen har sålts.

Anders Hardebring har lång erfarenhet av komplex systemförsäljning, både nationellt och internationellt. Han har 7 års erfarenhet som VD samt har varit med vid två företagsförsäljningar. Anders Hardebring har en civilingenjörsexamen i industriell ekonomi från Linköpings Tekniska Högskola.



David Sonnek

David Sonnek är chef för affärsutveckling inom teknik på SEB Venture Capital sedan år 2000. Han är sedan 2009 adjungerad professor på KTH. Innan SEB jobbade han närmast som strategichef på Ericsson Telecom, och har innan dess också haft flera chefspositioner inom bland annat forskning och utveckling hos Ericsson.

David Sonnek har en forskningsbakgrund inom teknologi och innovation. Han är teknologie doktor från KTH och har MBA-titlar från Handelshögskolan och Wharton vid universitetet i Pennsylvania.



# Biografier

## STING

STOCKHOLM INNOVATION & GROWTH

Pär Hedberg  
VD Stockholm Innovation & Growth

Pär Hedberg har arbetat med att utveckla helt nya teknikbaserade exportföretag sedan 1998 med allt från finansiering, produktion och försäljning. Han har arbetat med "företagsräddningar" och rekonstruktioner samt med att bygga upp affärsverksamheter i andra länder, främst Ryssland. Pär Hedberg har arbetat som VD i flera små och medelstora teknikföretag under 15 år, oftast med fokus på affärsutveckling och försäljning. Han har också erfarenhet av elektronikproduktion och logistik. Tidigt i karriären arbetade han också som kvalitetschef.

Pär Hedberg är gymnasieingenjör inom elektronik och har en civilekonomexamen från Handelshögskolan i Stockholm samt doktorandstudier UCLA, USA.

Magnus Rehn  
Affärscoach Stockholm Innovation & Growth

Magnus Rehn har arbetat i roller som marknads- och försäljningschef, VD samt suttit i styrelser i bolag som har varit mycket framgångsrika men även haft uppdrag att rädda bolag som har varit föremål för rekonstruktion. Han har också deltagit i att starta upp företag tidigare. I rollen som VD i olika bolag har han arbetat med internationell marknadsföring, affärsutveckling, sanering och organisationsuppbyggnad.

Magnus Rehn är civilekonom från Uppsala (med studier i Manchester) och har arbetat i USA och i Tyskland, huvudsakligen inom olika teknikbranscher som bankteknologi, telekommunikation, mjukvara (operativsystem och utvecklingsverktyg)samt RFID-teknik.

## STOAF

Klaus Gottwald

Klaus Gottwald är från början systemvetare och ekonom och har innehaft flera ledande befattningar inom IT, bland annat som IT-chef för Philips i Sverige. Han har gedigen erfarenhet av att etablera nya företag samt av att leda och utveckla företag i stark och snabb tillväxt.

Klaus Gottwald har sedan 1995 startat och utvecklat flera IT- och konsultföretag som entreprenör, VD och delägare. Hans specialitet är ledarskap, ekonomisk styrning och kontroll samt företags- och affärsutveckling i både teori och praktik. Klaus Gottwald är aktiv i egna entreprenörsprojekt och som styrelseledamot i mindre företag. Sedan 2005 är han verksam och delägare inom Roslagens Affärsänglar samt som privatinvestorare.

Peter Nilsson

Peter Nilsson är ekonom och arbetade under 20 år som auktoriserad revisor, ekonom för private venture-bolag och ekonomiansvarig för ett internationellt rese- och utbildningsföretag. Han var bosatt i USA under 8 år och har affärs- erfarenhet från ett 40-tal länder.

Sedan 10 år är Peter Nilsson egen företagare och har medverkat bland annat i starten av svensk IP Carrier och Internet Ad Agency i Polen. Han är initiativtagare och grundare av ett studentreseföretag i Boston, USA, och är nu verksam med kommersialisering av en hydrofob betong.

# Biografier

## Stockholm Business Region Development

Tora Berg

Business Development Manager, Investment Promotion, Stockholm Business Region

Tora Berg arbetar med internationalisering. I denna roll hjälper hon utländska företag att etablera sig i Sverige och svenska företag att få ingångar och kontakter på utländska marknader, framförallt i Storbritannien, USA, Indien och Kina. På SBRD arbetar Tora Berg framförallt med företag inom området Cleantech där hon hjälper svenska företag att matcha utländska företag vad gäller förfrågningar och investorer. Tora Berg har en Pol. Mag. från Lunds Universitet och har arbetat med investeringsfrämjande i 10 år. De första åren arbetade hon på Invest in Sweden Agency i London för att sedan arbeta för Malmö Stad och de senaste tre åren för Stockholmsregionen.

Tora Berg har erfarenhet från så vitt skilda områden som detaljhandel, flyg, logistisk, hospitality och cleantech. Hon har också hjälpt företag att etablera sina nordiska kundtjänster och regionala huvudkontor i Sverige.



Annika Jungeteg-Falkman

PR- och kommunikationskonsult

Annika Jungeteg-Falkman arbetar på den internationella PR- och kommunikationsbyrån Text 100. Annika Jungeteg-Falkman har en flerårig erfarenhet som PR- och kommunikationskonsult och har drivit PR-arbetet från strategi till taktiskt utförande för företag i viktiga uppstarts-, expansions- och förvärvsfaser, där publik och extern kommunikation varit ett betydelsefullt stöd.

Annika Jungeteg-Falkman har över 15 års erfarenhet av IT-branschen och har arbetat med både affärs- och produktutveckling samt som nordisk kommunikations- och PR-chef.

Text 100 arbetar med såväl stora internationella bolag som lokala svenska företag, med både inriktning på konsumenter och på andra företag.

## VINGE

Johan Larsson

Advokat VINGE

Johan Larsson är advokat vid advokatfirman VINGE där han arbetar med fokus på venture capital-investeringar, företagsförvärv samt löpande rådgivning till mindre och medelstora bolag som ofta finansieras av eller söker riskkapital.

Johan Larsson avlade jur kand, fil kand samt ek kand på Lunds universitet och har jobbat med affärsjuridik under hela sin karriär. Han föreläser ofta om venture capital och bolagsrättsliga frågor i olika sammanhang.

# Biografier



**Anders Westberg** är IT-arkitekt och specialiserad på Learning Management Systems (LMS) och integration på IBM. Han har en lång erfarenhet av komplexa system inom både hård- och mjukvara. På IBM Sverige är Anders Westberg teamleader för IT-arkitekterna.

Anders Westberg har en väldigt djup teknisk kunskap inom områdena e-learning och mobile learning, men också inom områden som WebSphere och nätverk. Han är utbildad civilingenjör inom systemteknik på KTH och innan han kom till IBM jobbade han bland annat inom elektronikindustrin och i byggbranschen.

**Daren Hanson** är chef för IBMs ISV and Developer Relations i nordöstra Europa. Han har där ansvaret för affärs-utvecklingsaktiviteter med universitet, riskkapitalbolag, entreprenörer, mjukvarutillverkare och systemintegratorer.

Daren Hanson har varit på IBM sedan 1989 då han började som systemingenjör inom IBMs försäljningsavdelning. Han har en examen inom Computer Engineering och bor idag i Zürich.

**Deborah Magid** är chef för Software Strategy på IBM Venture Capital Group. Hon är ansvarig för att bygga ekosystem för IBM genom att dela med sig av insikter kring nya marknader, tekniker och affärsmodeller med riskkapitalbolag och entreprenörer runtom i världen. Hon använder också insikterna från riskkapitalvärlden för att utveckla IBMs tillväxtstrategier.

Deborah Magid är talesperson inom områden som rör entreprenörer och investerare och sitter med i styrelsen för SD-Forum (Silicon Valley emerging technology network). Hon har tidigare jobbat på bland annat AT&T och har en examen i kognitiv psykologi från University of Pennsylvania och University of Connecticut.

**Mauritz Gillberg** har över 15 års erfarenhet av att utveckla och sälja teknikbaserade lösningar inom telecom och IT både globalt och på den nordiska marknaden för bl.a. Electrolux, ABB och Ericsson. I slutet av 90-talet var han en av grundarna till ett eHandelsbolag med lösningar för återförsäljare inom fordonsindustrin. Mauritz var därefter nordenchef för Candle, ett amerikanskt mjukvaruföretag verksamt inom automation och övervakningsprogramvara. Sedan 2005 när Candle blev uppköpt av IBM, har han haft flera befattningar som försäljningschef på IBM Software Group och affärsområdesansvarig för offentlig förvaltning på IBM i Sverige. Mauritz är nu nordenansvarig för IBM ISV & Developer Relations och leder en gruppering av medarbetare som arbetar med att rekrytera och utveckla nya applikationspartners till IBM.

Mauritz Gillberg är reservofficer i flottan och 1989 tog han en Master of Science in Business Administration and Economics från Uppsala Universitet.

**Mikael Haglund** är Chief Technologist och Client Technical Advisor på IBM Sverige. Han är kontaktperson för IBM Research och teknisk rådgivare åt industrikunder i Sverige. Han är även en av IBMs tekniska talespersoner.

Mikael Haglund är utbildad civilingenjör inom elektroteknik på Chalmers och har jobbat med IT-infrastruktur sedan 1987 inom både hårdvara och mjukvara.

**Olof Rudbeck** är chef för den avdelning på IBM som ansvarar för att genomföra alla IBMs företagsförvärv och försäljningar, minoritetsinvesteringar, joint ventures, riskkapital-investeringar och liknande i Europa. I rollen ingår identifikation och utvärdering av möjliga förvävsobjekt, att agera rådgivare, genomföra transaktioner och att stötta affärsområdena i integrationen av de uppköpta företagen.

Olof Rudbeck har varit anställd på IBM sedan 1995 med 5 år på europeiska huvudkontoret och 2 år på huvudkontoret i USA. Han har en civilingenjörsexamen inom teknisk fysik från KTH samt ekonomie kandidat från Stockholms Universitet.

**Pia Cervin** är marknadschef för Norden på IBM Software Group. Hon har jobbat på IBM under hela sitt yrkesverksamma liv och började som programmerare. Sedan 10 år har hon jobbat inom marketing.

Pia Cervin har läst på IHM och jobbar idag mest med ledarskap och strategier men även med kampanjer och marknadsföring.

**Sara Arildsson** är försäljningschef för den svenska mjukvarudivisionen på IBM. Sara Arildsson har tidigare innehaft en rad ledande positioner inom IBM, både i Sverige och internationellt, bland annat ansvarig för försäljning mot små och medelstora företag i norra Europa, samt ansvarig för konkurrentstrategier i norra Europa. Sara Arildsson har arbetat mestadels med försäljning på IBM sedan 2001. Hon har en magister i systemvetenskap och kandidatexamen i företags ekonomi från Lunds Universitet.

**IBM**