



## IBM Première 2007

Dove le idee diventano realtà.

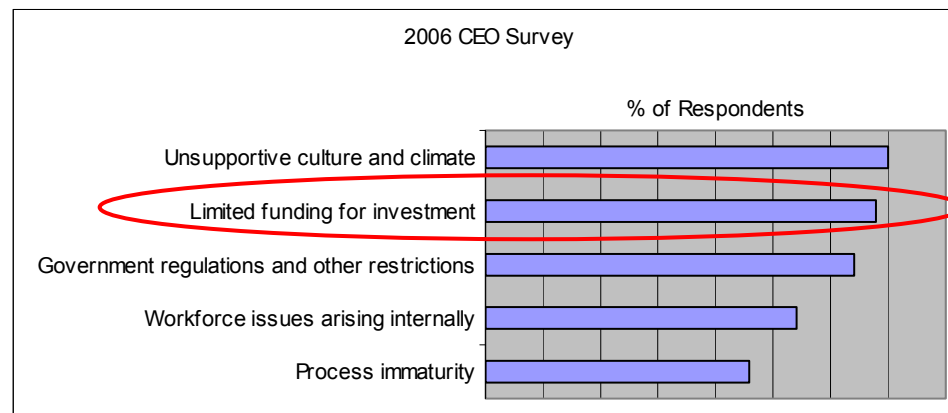


Il finanziamento come leva strategica per  
l'innovazione

# Carmen Ene

Director of IBM Global Financing, IBM Italia

L'innovazione è fondamentale per la crescita delle aziende, ma deve superare alcuni ostacoli come la scarsità di risorse



**Ostacoli all'innovazione:** Per 765 CEO a livello mondiale, l'accesso limitato a fonti di finanziamento rappresenta il secondo maggior ostacolo all'innovazione

La mancanza di capitale e liquidità rappresentano le sfide quotidiane per le Piccole e Medie Aziende in tutto il mondo. **Yankee Group**

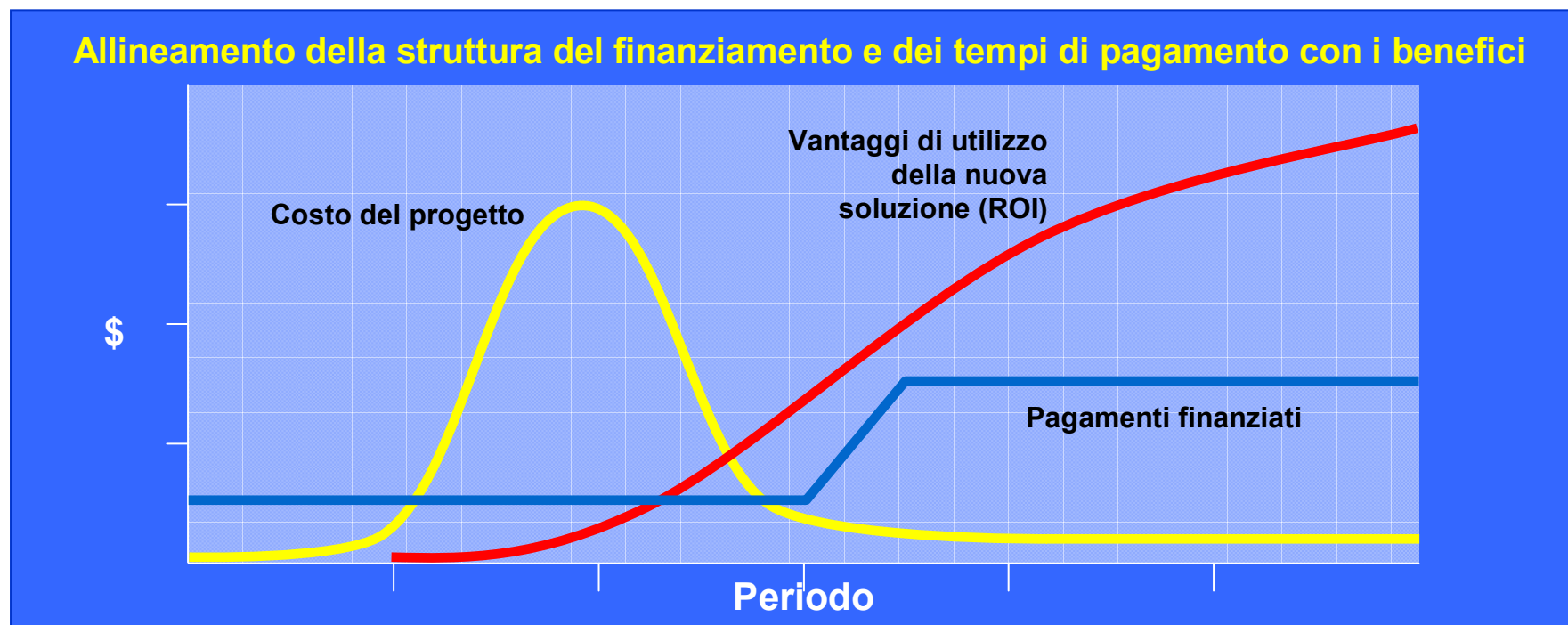
La locazione sui clienti finali è una fonte importante di capitale per i Business Partners. **Channel Corp**

In tutti i settori, il budget IT disponibile viene ridotto considerevolmente per la gestione dell'esistente. **Gartner**



## Ogni progetto di trasformazione implica una decisione finanziaria

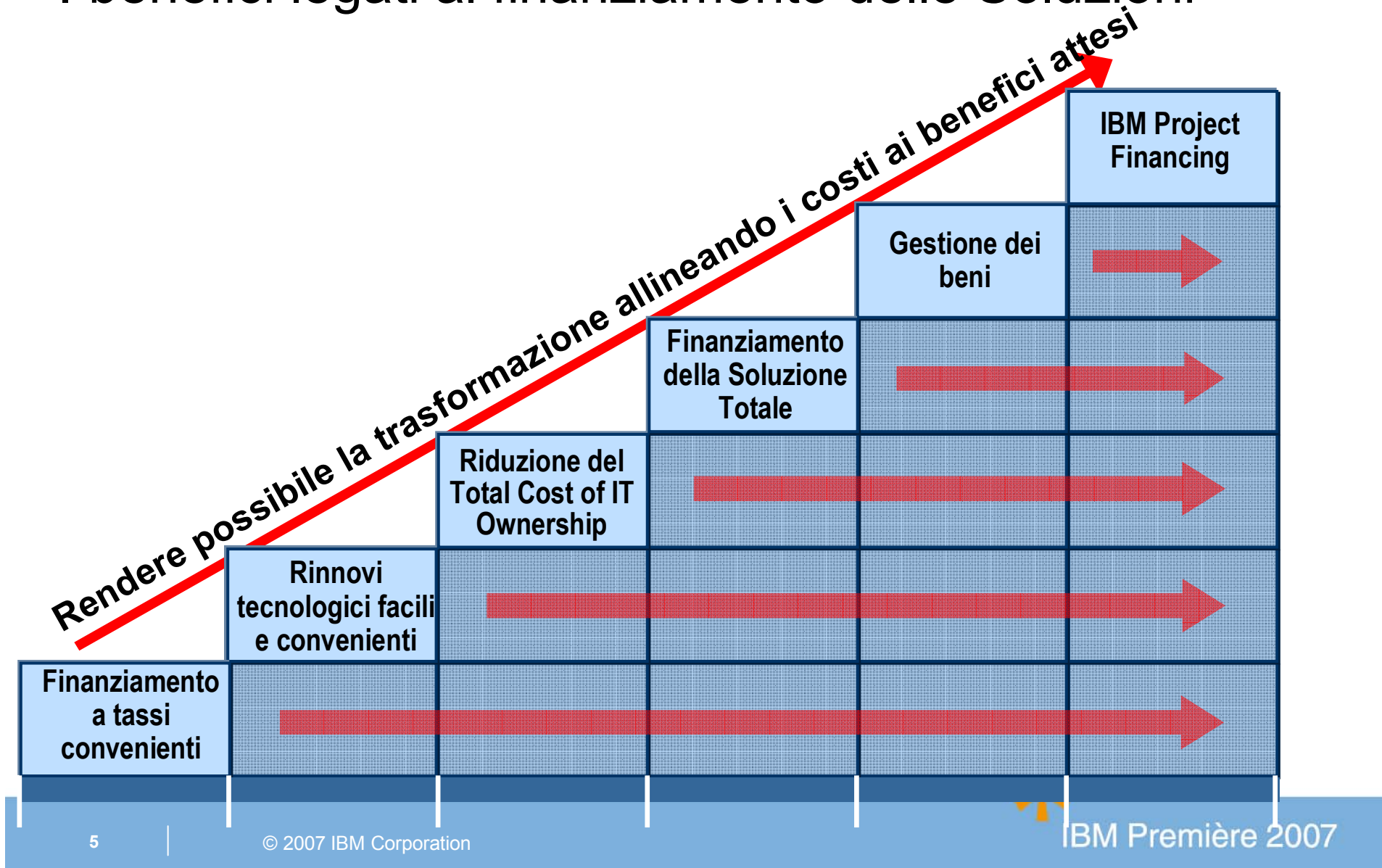
- I costi sono maggiori all'inizio del progetto, mentre i vantaggi non sono tangibili fino alla sua implementazione
- Quando un progetto viene finanziato, sostituire i costi iniziali con pagamenti dilazionati consente di tenere traccia dei costi e dei vantaggi



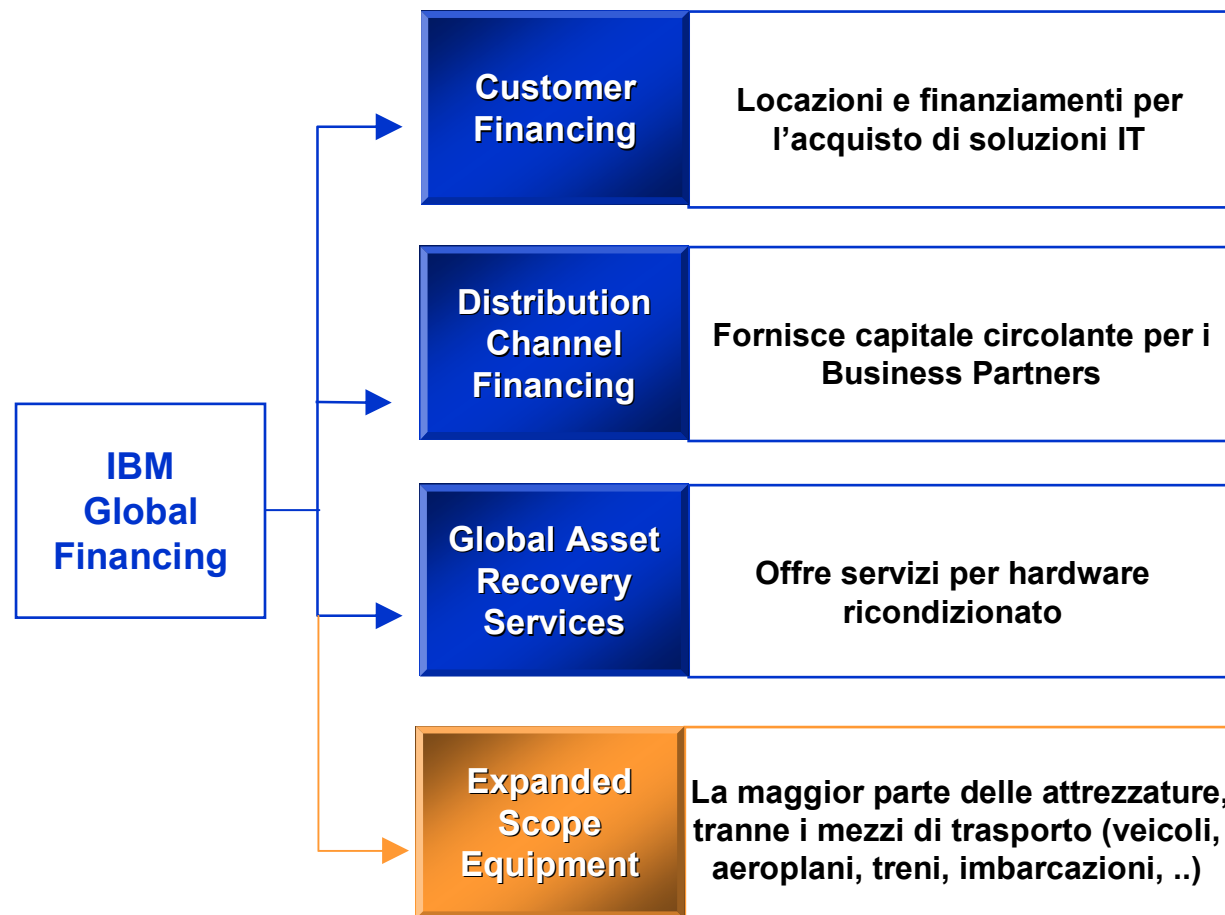
## Cosa si aspetta il mercato in termini di finanziamento



# I benefici legati al finanziamento delle Soluzioni



## IBM Servizi Finanziari: cosa facciamo



Poiché le tue esigenze vanno oltre l'IT...

Così anche le nostre offerte finanziarie...

Contatori, Scanners, Attrezzature d'ufficio, Telefonia, UPS, Infrastrutture centri EDP, Sicurezza e sorveglianza, Attrezzature medicali e scientifiche, Attrezzature industriali ...e altro

Andare oltre le tradizionali attrezzature IT per sostenere al massimo le soluzioni di business!



## La leva strategica del finanziamento: un caso concreto

### Finanziamento di un progetto complesso di trasformazione

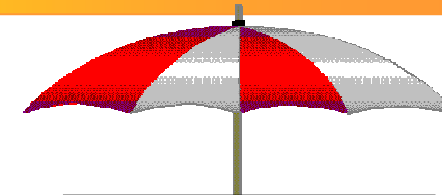
**Cliente: Banca**

#### ESIGENZA

- ❑ Revisione dei processi CRM
- ❑ Implementazione di una nuova applicazione CRM

#### SOLUZIONE

Soluzione globale composta dall'analisi e implementazione della nuova applicazione CRM, affiancata da un finanziamento pluriennale del progetto



- Project Financing**
- Servizi IBM
  - Software (IBM/ISV)
  - Hardware (IBM/OEM)
  - Costi di Transizione

#### BENEFICI

Allineamento della struttura dei costi progettuali ai benefici attesi dall'implementazione della nuova applicazione

## La leva strategica del finanziamento: un caso concreto

Fare leva sugli investimenti in essere per finanziare la crescita

**Cliente:** Società manifatturiera

### ESIGENZA

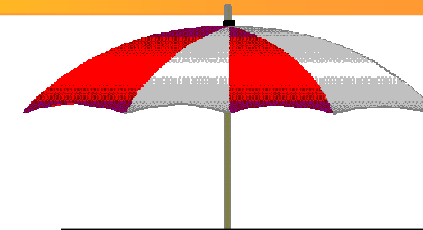
- ❑ Aumento capacità produttiva per andare incontro alla crescita della domanda.
- ❑ Allineamento dei costi di produzione ai ricavi futuri

### SOLUZIONE

- ❑ Finanziamento
- ❑ Sales & Lease Back sia su prodotti IT che non IT

### BENEFICI

- ❑ Allineamento costi a ricavi
- ❑ Iniezione di liquidità a supporto investimenti
- ❑ Riduzione immobilizzazioni e alleggerimento gestione amministrativa



Expanded Scope Equipment

- Software (IBM/ISV)
- Hardware (IBM/OEM)
- S&LB (OEM e non IT)
- Costi di Transizione