



Taloudellista tehoa asiakkaan hyväksi

Joustavia palvelumalleja IBM:n ja ICT Group Oy:n avulla.

Case-esittely:

Lähtökohta

TelecityGroup Finlandin oli keskitettävä resurssinsa suorituskykyiseen ja kustannustehokkaaseen it-infrastruktuuriin. Haussa oli ratkaisu, jolla voidaan tarjota joustavia palvelumalleja erilaisiin tarpeisiin.

Ratkaisu

Yhdessä IBM-partneri ICT Groupin kanssa TelecityGroup Finland suunnitteli ja otti käyttöön pilvi-infrastruktuurin, joka koostuu Citrix XenServer -ohjelmistoa käyttävistä IBM Flex System -palvelimista sekä näitä tukevista IBM System Storage -tallennusjärjestelmistä.

Hyödyt

TelecityGroup Finlandin myynti on kasvanut merkittävästi. Yhtiö pystyy tarjoamaan asiakkaidensa tarpeita vastaavia palveluita entistä joustavammin.

TelecityGroup Finland tarjoaa yrityksille niiden toimintaa tehostavaa IT-infrastruktuuria kehittyneillä ja toimintavarmilla ratkaisulla. Viime vuosien aikana TelecityGroup Finland on investoinut maailman energiätehokkaimpiin konesaleihin Helsingissä. TelecityGroupin ekotehokkaat palvelut säästävät myös asiakkaiden kuluja. Konesalien lisäksi TelecityGroup Finland on investoinut kokonaisvaltaista IT-ulkoistusta tarjoavaan TelecityGroup Työympäristö -palvelukokonaisuuteen ja oman runkoverkon laajentamiseen. Nykyisin TelecityGroup Finland työllistää noin 60 IT-ammattilaista ja yhtiön vuoden 2011 liikevaihto oli noin 15 miljoonaa euroa.

Kova kasvu vaati tukevan alustan

Kasvavilla yrityksillä riittää haasteita, eikä TelecityGroup Finland ole poikkeus. TelecityGroupin tarpeiden muuttuessa ja liiketoiminnan kasvaessa TelecityGroupin olemassa olevat levyjärjestelmät alkoivat käydä pieniksi.

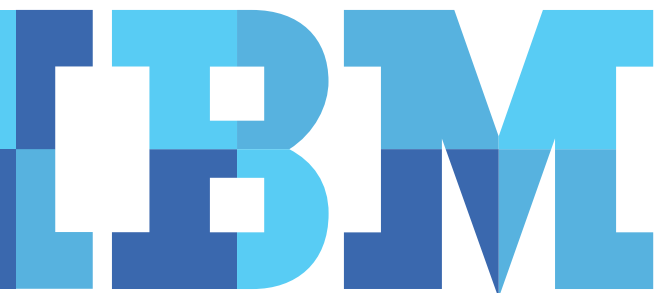
- Olemme pitkään tehneet palvelujen virtualisointia. Liiketoiminnan kasvaessa nykyisen ympäristömme suorituskyky ei enää vastannut asiakkaidemme tarpeita. Siksi aloimme kiinnostua järeämmistä, enterprise-tason ratkaisuista, kertoo TelecityGroup Finlandin Senior Data Center Manager Kalle Koski.

Uuden pilvi-infrastruktuurin suunnittelussa ja käyttöönotossa painotettiin sopivan hinnan lisäksi etenkin ekotehokkuutta, joka on TelecityGroupin merkittävimpiä kilpailuvaltteja.

- Suuri haaste oli myös löytää ratkaisu, joka sopii yhteen olemassa olleen infrastruktuurimme kanssa, sanoo Koski.

Hinta ja ratkaisu kohdallaan

Uuden ratkaisun etsintä alkoi toden teolla syksyllä 2011. TelecityGroup Finland kartoitti useita vaihtoehtoja, ja keväällä 2012 toimittajaksi valikoitui IBM. TelecityGroup Finland suunnitteli yhdessä IBM-partneri ICT-Groupin kanssa pilvi-infrastruktuurin, joka koostuu Citrix XenServer-ohjelmistoa käyttävistä IBM Flex System -palvelimista sekä näitä tukevista IBM System Storage -tallennusjärjestelmistä.



Ratkaisun komponentit

Laitteet

- IBM Flex System™
- IBM® System Storage® DCS3700
- IBM XIV® Storage System

Ohjelmistot

- IBM Flex System Manager™
- Citrix XenServer

IBM Business Partner

- ICT Group Oy
-

- Hankintaa tehdessämme kiinnitimme huomiota ratkaisun lisenssinhallinnan helppouteen ja luotettavuuteen. IBM:n ratkaisun hinta, korkeatasoinen tekninen tuki ja hyvät takuehdot vakuuttivat meidät. IBM:llä on myös hyvät rahoitusmallit ratkaisun hankintaan, kertoo Koski.

Nyt TelecityGroup Finlandin toimintaa tukee seitsemän IBM Flex System x240 Compute Node -palvelinta, joissa kaikissa on 256 GB:n muisti. Näillä järjestelmillä TelecityGroup hallinnoi monipalvelin-arkkitehtuuria, hypervisoreita ja tallennusta.

Ripeästi tuotantokäyttöön

Kun vauhti saatiin päälle, hanke eteni rivakasti. TelecityGroup Finland tutustui IBM:n ratkaisuihin IBM Mainz Executive Briefing

Centerissä ja IBM toimitti uudet palvelimet ja tallennusjärjestelmät kesällä 2012.

- IBM koulutti Ranskan Montpellierissä henkilöstöämme uuden ratkaisun käyttöön. Ennen laitteiden toimitusta IBM tarkisti tilamme perusteellisesti ja itse asennus sujui ripeästi, kertoo TelecityGroup Finlandin Data Center Manager Matias Harju.

Citrix-alusta yhdessä Flex System -palvelinten kanssa mahdollistaa lähes kaikkien käyttöjärjestelmien ja sovellusten käytön. Uusi infrastruktuuri toimii nyt osana TelecityGroup Finlandin koko pilvipalveluiden alustaa. TelecityGroup asiakkailleen tarjoamia palveluita ajetaan järjestelmän päällä ja alusta antaa mahdollisuuden tarjota eritasoisia palveluita asiakkaiden tarpeiden mukaisesti.

- Odotuksemme olivat korkealla ja IBM onnistui jopa ylittämään ne. Sopimukseen päästiin erittäin sujuvasti ja kaupan jälkeenkin tuki on ollut erinomaista. Olemme olleet myönteisesti yllättyneitä siitä, miten nopeasti muutamat ongelmatilanteet on saatu ratkaistua. Uusi infrastruktuuri on nyt täydessä tuotantovauhdissa. Yhteistyö IBM:n kanssa sujuu todella hyvin ja erityisen kiitoksen tästä projektista haluamme esittää Business Partner Sales Manager Jussi Kähköselle, kertoo Koski.

- Flex System on helposti hallittava ja etenkin sen automaattinen provisiointi hyödyttää asiakkaitamme. Uuden sukupolven palvelinkehikko tehostaa sekä TelecityGroup Finlandin että asiakkaidemme toimintaa ja pienentää kustannuksia, lisää Harju.

”Hankintaa tehdessämme kiinnitimme huomiota ratkaisun lisenssinhallinnan helppouteen ja luotettavuuteen. IBM:n ratkaisun hinta, korkeatasoinen tekninen tuki ja hyvät takuuehdot vakuuttivat meidät. IBM:llä on myös hyvät rahoitusmallit ratkaisun hankintaan.”

– Kalle Koski, Senior Data Center Manager,
TelecityGroup Finland

Kohti valoisaa tulevaisuutta

TelecityGroup Finland odottaa uuden infrastruktuurin tehostavan liiketoimintaa merkittävästi.

- Helposti hallittava ratkaisu skaalautuu hienosti tarpeisiimme. Järjestelmän suorituskyky on kasvanut ja hallinta helpottunut huomattavasti. TelecityGroup voi palvella asiakkaitaan entistäkin paremmin, muistuttaa Harju.

TelecityGroup Finlandin suunnitelmissa on IBM Flex System Managerin asennus, jotta Flex System -ympäristöstä tulisi vieläkin joustavampi ja automatisoidumpi. Suunnitteilla on myös IBM Smart-Cloud Infrastructure as a Service (IaaS) -ratkaisun käyttöönotto, jonka avulla voidaan kustomoida asiakkaiden verkkoportaaaleita.

- Paremman skaalautuvuuden ansiosta uuden järjestelmän odotetaan vastaavan TelecityGroup Finlandin tarpeisiin ainakin seuraavan kymmenen vuoden ajan. Liiketoiminnan kasvaessa järjestelmään voidaan lisätä uusia ominaisuuksia ja toimintoja, toteaa Koski.



Yhteistyö IBM:n kanssa sujuu todella hyvin ja erityisen kiitoksen tästä projektista haluamme esittää Business Partner Sales Manager Jussi Käbköselle, kertoo Kalle Koski.



© Copyright IBM Corporation 2013. Kaikki oikeudet pidätetään.
Oy IBM Finland Ab PL 265
00101 Helsinki
Finland
+358 (0)9 4591 Vaihde
+358 (0)9 459 2255 Telefax

IBM:n kotisivu on Web-osoitteessa ibm.com
IBM, IBM-logo, ibm.com, ovat International Business Machines Corporationin rekisteröityjä tavaramerkkejä USA:ssa ja/tai muissa maissa.
Muut yritysten, tuotteiden tai palveluiden nimet voivat olla vastaavien yritysten tavaramerkkejä.

Tässä julkaisussa saatetaan viitata sellaisiin IBM:n tuotteisiin, ohjelmiin tai palveluihin, joita ei ole saatavana Suomessa. Tällaisia viittauksia ei pidä tulkita niin, että IBM aikoo Suomessa markkinoida näitä tuotteita. Viittaukset IBM:n tuotteisiin, ohjelmiin tai palveluihin eivät tarkoita, että ainoastaan niitä voidaan käyttää. Niiden asemasta on mahdollista käyttää mitä tahansa toiminnaltaan vastaavaa tuotetta, ohjelmaa tai palvelua, joka ei loukkaa IBM:n tekijänoikeutta tai muita lailla suojattuja oikeuksia. IBM:n laitteet koetaan uusista osista tai uusista ja kierrätetyistä osista. Niillä on kuitenkin aina IBM:n takuu.

Tämä julkaisu on tarkoitettu vain yleiskuvaukseksi.



Please Recycle